

Vendere polizze e fare consulenza assicurativa sono due cose diverse...c'è una differenza fondamentale che prevede una modalità diversa di approccio al cliente e, naturalmente, è necessario avere una professionalità diversa. Essere consulenti significa:

- investire tempo per ascoltare il cliente;
- investire tempo per capire le reali esigenze del cliente;
- investire tempo per creare una strategia completa di protezione per il cliente;
- investire tempo per scegliere i prodotti giusti per il cliente;

Scontistica dedicata in base alla tipologia di prodotto

I soci delle ACLI di Benevento potranno accedere agli sconti previa esibizione della relativa tessera dell'anno in corso Consulenza gratuita #RC #RISPARMIO #INVESTIMENTO #PREVIDENZA

Giovanni Varricchio Subagente Assicurativo Contatti g.varricchio79@gmail.com Tel 3475128505